

Checklist vânzare auto în România (2025) — Ofertar.ro

Bifează fiecare pas pentru o tranzacție rapidă și fără probleme. Procedurile pot varia în funcție de județ; verifică regulile locale.

- [] Pregătește actele: cartea de identitate a vehiculului (CIV), certificat de înmatriculare, cartea de identitate a vânzătorului.
- [] Verifică ITP-ul și valabilitatea RCA. (Nu e obligatoriu să fie valabile la vânzare, dar cresc încrederea.)
- [] Strânge istoricul de întreținere / facturi. Opțional: raport de verificare, kilometri documentați.
- [] Curăță mașina, fă poze clare (exterior 360°, interior, bord, detalii defecte).
- [] Stabilește un preț realist pe baza anunțurilor similare; definește marja de negociere.
- [] Publică anunțul pe Ofertar.ro (titlu clar, dotări-cheie, istoric, defecte declarate, multe poze).
- [] Răspunde rapid la mesaje și telefoane; păstrează conversațiile în platformă când e posibil.
- [] Încheiați contractul de vânzare-cumpărare în două exemplare, cu date complete și semnături.
- [] Predă: CIV și certificatul de înmatriculare (cu mențiunea „înstrăinat către... data...”), cheile, manuale, istoricul.
- [] Emite/primește chitanța sau dovada plății.
- [] Notifică fiscalul local privind înstrăinarea (radiere fiscală) în termenul prevăzut de autorități.
- [] Informează asiguratorul pentru rezilierea/transferul RCA (dacă e cazul).
- [] Păstrează copii după acte și contract pentru evidență.
- [] Avertisment siguranță: nu accepta plăți dubioase, verifică actul de identitate al cumpărătorului, evită test-drive neasistat.